



NUEVO PARADIGMA: MICRORREDES ELÉCTRICAS

ARTÍCULO ORIGINAL: Charles A. Freni y Anthony S. Campagiorni.

RESUMEN Y COMENTARIO: Tomás Gómez San Román y José Pablo Chaves Ávila.

SÍNTESIS: Las grandes centrales eléctricas basadas en combustibles fósiles están dando paso a servicios descentralizados, con el consumidor como protagonista.

El Estado de Nueva York (EE UU) ha planteado una reforma regulatoria que apuesta por la integración eficiente de recursos descentralizados de generación, demanda y almacenamiento conectados al sistema de distribución energética. Es una de las primeras iniciativas que reconoce la transición que, *de facto*, se está produciendo hacia un nuevo modelo organizativo del sector eléctrico.

EMULAR POLÍTICAS NACIONALES EN LA GLOBALIZACIÓN

ARTÍCULO ORIGINAL: Xun Cao.

RESUMEN Y COMENTARIO: Jordi Domènech.

SÍNTESIS: El análisis de los intercambios globales ayuda a entender la adaptación de cada país a los desafíos planteados por la globalización.

Este *paper* analiza la posición de cada país en las redes globales de intercambio para señalar la creciente convergencia de las políticas económicas en el seno de las mismas. La globalización no ha tenido, en este ámbito, el efecto igualador que muchos habían predicho.

| OTRAS IDEAS DE INTERÉS |

APRENDER A MANEJAR LA CORRUPCIÓN EN CASA. José R. Godinez y Ling Liu. La exposición previa al fenómeno enseña a los inversores a moverse en países corruptos.

AUTOADSCRIPCIÓN DE CLASE Y REDISTRIBUCIÓN. Mounir Karadja, Johanna Möllerström y David Seim. El apoyo a la redistribución depende de si uno se cree más rico o más pobre de lo que es.

CARBÓN Y CAMBIO CLIMÁTICO EN EE UU. David Robinson.

La batalla contra el cambio climático se juega en el uso del carbón.

HACE TIEMPO QUE EL PETRÓLEO RUSO MIRA A ORIENTE. Elena Shadrina y Masumi Motomura. Desde antes de la actual crisis con Occidente, Rusia intenta exportar más gas y petróleo al Este asiático.



Estimado amigo:

«La fuerza de los pocos», concepto que desarrollé hace unos años, tiene ahora su traducción en el mundo de las estructuras energéticas –especialmente las eléctricas, con la multiplicación de microrredes–, lo que puede llevar a un cambio de paradigma del sector. Éste constituye uno de los grandes temas de nuestra época en todo el mundo –si bien es cierto que está más elaborado en Estados Unidos–, lo que justifica que encabece el Observatorio de este mes, a través un testimonio oficial de dos dirigentes de la Central Hudson Gas and Electric Corporation.

Aunque resulte un poco teórico, el segundo artículo es, a pesar de publicarse en 2012, uno de los quince más citados de los últimos meses en el mundo académico británico, en el que a veces se difunden las ideas con lentitud. Su autor, el profesor Xun Cao, defiende que la posición de un país en la red de la economía global define grupos de competidores en el mercado global y que, en último término, dicha ubicación es lo que determina la interdependencia y la convergencia, al facilitar el aprendizaje y la emulación de las políticas nacionales de mayor éxito entre los países más estrechamente conectados.

Recogemos de forma más breve otras ideas. En primer lugar, presentamos un interesante análisis sobre la forma en que influye la diferencia institucional existente, entre países inversores y receptores, en cuanto a corrupción, en el volumen de inversión directa extranjera (IDE). Después mostramos cómo el apoyo a la redistribución depende del nivel de renta comparativa en el que cada ciudadano cree situarse, y puede cambiar si el concernido se percató de su realidad. La tercera reseña viene a recordar el peso del carbón en el debate que tiene lugar en el sector energético estadounidense al respecto de la lucha contra el cambio climático. Para finalizar, explicamos que el giro de Rusia en sus relaciones energéticas hacia el Este asiático empezó antes de la actual crisis con Europa, y que responde a las realidades de su explotación y no sólo a consideraciones de geopolítica coyuntural.

Espero haber despertado su interés. Con mis mejores saludos,

Andrés Ortega

Director

NUEVO PARADIGMA: MICRORREDES ELÉCTRICAS

- **Publicación:** «Direct Testimony of the Reforming the Energy Vision Panel before the New York Public Service Commission», Central Hudson Gas and Electric Corporation, 25 de julio de 2014 (NY PSC Case 14-E-0218). Declaraciones descargables en el siguiente enlace: <http://documents.dps.ny.gov/public/Common/ViewDoc.aspx?DocRefId={1F82BC7F-23A6-4CA0-BCD4-404D2F1E9CB1}>
- **Charles A. Freni** y **Anthony S. Campagiorni** son, respectivamente, vicepresidente sénior del área de Servicio al Cliente y vicepresidente de Desarrollo de Negocio y Asuntos Gubernamentales en la Central Hudson Gas and Electric Corporation.

LA IDEA

Resumen: El sector eléctrico está evolucionando desde las grandes centrales basadas en combustibles fósiles a sistemas descentralizados, con el consumidor como protagonista, dando lugar a un nuevo paradigma.

El sector se enfrenta a un cambio de gran calado. El modelo tradicional, basado en grandes plantas generadoras alimentadas principalmente con materiales fósiles, es de dudosa sostenibilidad. Es necesario minimizar el impacto ambiental reduciendo las emisiones de efecto invernadero, lo que, además, es posible gracias a los importantes avances tecnológicos disponibles en los campos de las energías renovables y de las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC), entre otros.

Los recursos energéticos descentralizados y conectados a las redes de distribución, capaces de proporcionar nuevos servicios a los consumidores, desempeñarán un papel relevante en el panorama futuro. Entre ellos se cuentan la «generación distribuida» (paneles solares fotovoltaicos en edificios privados, por ejemplo, o «cogeneración»), la respuesta a la demanda (RD, por la que los usuarios modificarán sus propios perfiles para adaptarse a las capacidades), la eficiencia energética (reducción de consumo) y los vehículos eléctricos. Además, las TIC facilitarán el control y operación de estos recursos permitiendo una gestión más eficiente e «inteligente» de las redes. La integración eficiente de estos medios requiere un rediseño organizativo y un rol activo de los reguladores en la revisión de las reglas del juego.

En esta línea, el Gobierno del Estado de Nueva York ha propuesto una reforma bajo la nueva percepción del contexto energético, con la que busca ofrecer soluciones a una serie de problemas que se han detectado, que señalamos a continuación:

(a) La potencia demandada en las horas de mayor consumo sigue creciendo –a pesar del escasísimo incremento de la demanda eléctrica general–, y ello exige nuevas inversiones en redes y producción.

(b) Existen instalaciones de generación obsoletas que hay que sustituir.

(c) Aumenta la dependencia del gas natural para la generación de energía eléctrica, debido a la caída de precios derivada de las nuevas técnicas de extracción (fractura hidráulica o *fracking*).

(d) Se están instalando cada vez más «recursos distribuidos» sin un marco que garantice su integración eficiente.

(e) El sistema eléctrico requiere más flexibilidad para incorporar la producción «intermitente» basada en energía solar.

(f) Preocupa la fiabilidad del suministro, dado el creciente impacto de las catástrofes naturales de los últimos años, tales como huracanes y olas de frío.

En el proceso de consulta de esta reforma, Central Hudson, una de las *utilities* (compañías de servicios básicos integradas verticalmente, con diferentes actividades de utilidad pública) que operan en el Estado de Nueva York, sugiere al regulador cuatro programas que se identifican con la nueva visión y que, además, son representativos de cómo esta empresa pretende ampliar su modelo de negocio:

1. **Programa solar comunitario.** Plantea basarse en la agregación de consumidores a los que Central Hudson vendería paquetes de energía provenientes de instalaciones fotovoltaicas bajo su propiedad, operación y control.
2. **Respuesta a la demanda.** Tiene como objetivo reducir el consumo de los usuarios en las horas punta, para evitar o retrasar la urgencia de realizar inversiones en las redes. En este caso, la entidad abre la puerta a que otras empresas actúen como intermediarias en la función de agregación y control de la demanda de dichos consumidores.
3. **Microrredes.** La microrred está formada por un conjunto de «recursos energéticos distribuidos» de generación, gestión de demanda y almacenamiento, ubicados en las dependencias de un consumidor, los cuales pueden, en caso de desconexión no deseada de la red de alimentación, seguir suministrando energía a las cargas imprescindibles de forma autónoma. Con esto se mejora la fiabilidad del servicio incluso en períodos prolongados de falta del mismo. Central Hudson propone diseñar, instalar, gestionar y mantener microrredes en aquellas instalaciones de sus clientes que así lo requieran y con los que firme el correspondiente contrato de servicios.
4. **Contadores inteligentes.** Central Hudson propone un programa de instalación de contadores inteligentes, de carácter voluntario para los consumidores, basado en un modelo de contratación que añade valor para el usuario proporcionándole información sobre sus consumos y opciones de tarificación para reducir su factura energética.

COMENTARIO

Por **Tomás Gómez San Román**, profesor de Ingeniería Eléctrica en la Universidad Pontificia Comillas, y **José Pablo Chaves Ávila**, investigador posdoctoral en el Instituto de Investigación Tecnológica de la Universidad Pontificia Comillas.

«El papel de los recursos descentralizados como competidores del modelo tradicional basado en grandes centrales de generación e integración vertical de actividades está tomando cada vez mayor relevancia».

«El programa de respuesta a la demanda tiene dos propósitos: reducir el consumo en las horas punta y permitir a Central Hudson retrasar o evitar inversiones en redes».

Desde un punto de vista comparativo, es interesante analizar cómo, manteniendo la misma visión de futuro, la Unión Europea (UE) ha planteado una estrategia de política energética con semejanzas y diferencias con respecto a la reforma en el Estado de Nueva York.

La agenda que ha adoptado Bruselas contiene objetivos claramente formulados hasta 2020. Los de 2030 aún se están discutiendo, y los de 2050 sólo se han acotado, a través posibles escenarios. Esto conducirá a un cambio del modelo, con compromisos concretos en la reducción de emisiones de efecto invernadero, aumento de la eficiencia energética y mejora en la seguridad del suministro en un continente con fuerte dependencia del exterior en este ámbito tan estratégico.

Un punto de discrepancia significativa con la iniciativa estadounidense que comentamos –y que puede afectar a la agregación eficiente de los recursos distribuidos– es el modelo organizativo del sector. Mientras que en la UE las Directivas obligan a un mercado homogéneo basado en la separación de las actividades reguladas (transporte y distribución) y las actividades en competencia (generación y comercialización), el sistema norteamericano es más heterogéneo, con estructuras organizativas que divergen entre Estados. El contraste principal entre ambos modelos es la integración vertical de distribución y comercialización, pues en EE UU es frecuente que la misma compañía abarque ambos servicios e incluso también la generación.

Por ello, en la propuesta de reforma del Estado de Nueva York se crea una plataforma operativa que hace de interfaz entre las actividades que se prestan en competencia –incluidos los nuevos servicios y productos– y las de naturaleza monopólica, sobre todo las de red. La propuesta deja que la *utility* sea la responsable y gestora de la plataforma, con lo que la neutralidad de la misma es cuestionable y hay riesgo de abuso de posición dominante frente a terceros. Esto exigirá, sobre todo, una ingente labor de escrutinio y supervisión por parte del regulador.

En lo relativo a los diferentes programas de Central Hudson, se observan diferencias con lo que está ocurriendo en Europa o también en España. Por ejemplo, en el caso de la energía solar, la empresa integrada verticalmente realiza actividades de generación y comercialización, además de ser operadora y propietaria de las redes de distribución. En el contexto europeo esto no sería posible. Lo que se asegura de esta forma es que la empresa que ofrece la red no va a obstruir la competencia de otros instaladores de centrales o paneles solares, poniendo problemas para su acceso y conexión a dicha infraestructura.

La iniciativa de desarrollo de microrredes puede tener sentido económico. Debido a los avances en las tecnologías de generación y almacenamiento, pueden

«Los contadores inteligentes hacen posible una comunicación bidireccional entre el consumidor y la utility, (...) que aporta a la compañía información del consumo con discriminación horaria y envía alertas del sistema, entre otros servicios».

«Las microrredes suponen dos beneficios primordiales: garantizar el abastecimiento en lugares críticos para los servicios públicos y de seguridad, y mejorar la fiabilidad del suministro allí donde su ausencia causaría serios riesgos y daños económicos».

resultar más ventajosas que el fortalecimiento y soterramiento de grandes extensiones de redes de suministro. La situación general en Europa y también en España, por ahora, es otra. Aquí las empresas prestan el suministro con niveles de continuidad relativamente superiores, y los desastres naturales son menos frecuentes, con lo que las experiencias actuales con microrredes se limitan a instalaciones piloto.

En cuanto a la instalación de contadores inteligentes, en Europa el enfoque se basa en la obligatoriedad para las empresas distribuidoras, mientras que en Central Hudson se plantea como un servicio asociado a una oportunidad de negocio. Quizás un enfoque híbrido que mezclase lo mejor de ambos mecanismos constituiría la mejor aproximación al problema.

En resumen, asistimos a un cambio de paradigma en la provisión de servicios energéticos en el que adquiere cada vez mayor relevancia el papel de los recursos descentralizados como competidores del modelo tradicional, que se basaba en grandes centrales de generación y en la integración vertical de actividades. Los gobiernos y los reguladores deben crear un sistema de reglas que facilite la competencia entre tecnologías y agentes en igualdad de condiciones, promoviendo la eficiencia económica e internalizando los costes medioambientales. Como se ha visto, los modelos organizativos del sector en Estados Unidos y en la Unión Europea difieren de forma significativa. Sin embargo, coinciden en los objetivos a largo plazo. El tiempo permitirá evaluar poco a poco la marcha de las iniciativas concretas de regulación e implantación de nuevas tecnologías, y cuáles de ellas constituyen experiencias de éxito de las que aprender.

EMULAR POLÍTICAS NACIONALES EN LA GLOBALIZACIÓN

- **Publicación:** «Global Networks and Domestic Policy Convergence: A Network Explanation of Policy Changes», *World Politics*, vol. 64, n.º 3, julio de 2012.
- **Xun Cao** es profesor de Ciencia Política en la Universidad Estatal de Pensilvania. Ha sido investigador posdoctoral en la universidad de Princeton (EE UU) y profesor en la de Essex (Reino Unido).

LA IDEA

Resumen: El análisis de las redes de intercambio globales ayuda a entender la adaptación de cada país a los desafíos planteados por la globalización.

No hay duda de que la globalización y la competencia asociada para capturar mercados y atraer capitales han tenido un impacto importante sobre las políticas internas de los países. La literatura sobre las variantes del capitalismo, entre otras fuentes, aduce que las culturas nacionales mitigan el efecto de la competencia internacional y permiten la coexistencia de paradigmas legales e institucionales muy diferenciados. Otros autores arguyen, por el contrario, que la mundialización es un factor limitativo esencial que conlleva inevitablemente la asimilación de todas las políticas nacionales. En este sentido, podría aparejar, por ejemplo, la imposibilidad de mantener el modelo de gasto público e imposición elevados que ha caracterizado nuestro continente desde el fin de la Segunda Guerra Mundial. Para dirigentes como Angela Merkel –con su reflexión repetida de que Europa concentra el 7 % de la población del planeta, el 25 % del PIB mundial pero el 50 % del gasto social– significa que, en una economía globalizada, el Estado del bienestar es insostenible.

Xun Cao se pregunta, en primer lugar, qué grado de convergencia o divergencia ha habido en materia de políticas económicas desde principios de los años noventa del siglo xx. Usando varias dimensiones compiladas por el Instituto Fraser –un *think-tank* canadiense comprometido con la expansión de la libertad económica en el mundo–, construye varios agregados de acuerdo con un conjunto de medidas de las políticas fiscales, monetarias y regulatorias adoptadas por cada país. Los índices creados por el autor demuestran que hay convergencia en cuanto a las políticas monetarias y regulatorias, pero una mayor divergencia en las fiscales y de gasto público.

En segundo lugar, el autor ofrece un modelo de interconexiones y redes de competencia y emulación que potencialmente podrían explicar las diferencias en políticas económicas en el mundo. Un factor explicativo importante sería la «similitud» de los países en cada red global de comercio e inversiones: los países muy parecidos dentro de cada red global son sustituibles y, por tanto, competirían entre sí por inversiones y mercados. En esta situación, es de esperar que lo hagan a la baja en política fiscal y regulatoria. El otro elemento clave en el esquema del profesor Cao es la «proximidad» en la red global: los países vecinos e integrantes de la misma red global tenderán a emularse mutuamente. Sin embargo, el peso final de la semejanza y la cercanía en el conjunto de políticas económicas nacionales no está del todo claro.

Las conclusiones del artículo dibujan una imagen de la globalización alejada de vaticinios distópicos en los que el mundo entero se ve obligado a adoptar la legislación laboral de Bangladesh, y que casa perfectamente con una percepción de la economía mundial cercana a los modelos de comercio internacional de competencia monopolística que otorgaron a Paul Krugman su merecida fama. La realidad es mucho más compleja y fragmentada de lo que se supone, con grandes zonas –Oriente, EE UU o Europa– que actúan casi como economías cerradas. Últimamente, las grandes cadenas globales de suministro también se vienen organizando en relación a la ventaja comparativa que predice la dotación relativa de factores de producción.

Las naciones pobres y las ricas no compiten por los mismos mercados ni inversiones, pero dentro de las familias de países similares e interconectados sí existe bastante pugna y emulación. Cada Estado siente de forma distinta la presión de la globalización, y convergirá o divergirá en políticas económicas dependiendo de su posición en las redes globales de comercio e inversiones.

COMENTARIO

Por **Jordi Domènech**, profesor visitante en el departamento de Ciencias Sociales de la Universidad Carlos III de Madrid y miembro del equipo de investigación del ODLI.

«La experimentación y las estrategias adaptativas de países “altamente relacionados” permiten aplicar políticas económicas variadas y evitar los riesgos de las políticas de talla única».

«Con el fracaso de los experimentos comunista, socialista y keynesiano, integrarse en la economía global parece la única alternativa posible».

A diferencia de la Gran Depresión, la Gran Recesión actual no ha producido un colapso definitivo de los mercados internacionales de productos o de capital. Aunque haya varias dificultades para seguir profundizando en la integración global, y aún esperamos la solución a la larga crisis europea, no hay visos de que la globalización vaya a ponerse en duda. Al contrario que en los años noventa, varias economías emergentes, como India o China, la perciben como una oportunidad; y los países desarrollados, como un acicate para la reforma permanente.

Entonces, ¿conduce la mundialización al ocaso de la soberanía nacional? En parte, sí, y en todo caso reduce el margen de maniobra. Aunque el *paper* de Xun Cao intenta enfatizar la zona de grises entre divergencia y convergencia extremas, la realidad es que se ha producido una notable homogeneización en materia de políticas regulatorias y monetarias. Países que son capaces de mantener grandes sectores públicos, como los escandinavos, lo han hecho gracias a considerables mejoras en su eficiencia y productividad y mediante el diseño de sistemas impositivos menos distorsionadores. Ahora ellos ocupan los primeros puestos mundiales en cuanto a facilidad para hacer negocios, apertura y flexibilidad. En términos de política monetaria, la independencia de los bancos centrales y el control de la inflación se han puesto en entredicho durante la Gran Recesión, pero todo el mundo da por sentado que la autonomía de los bancos centrales, el control de la inflación y la estabilidad macroeconómica regresarán una vez hayamos superado la «trampa de liquidez».

Dicho esto, habrá variedad dentro de la ineludible senda común hacia la flexibilización, los entornos regulatorios favorables y la estabilidad macroeconómica. Cada Estado se adaptará a las nuevas exigencias de los mercados globales siguiendo las directrices que sugiere el autor; es decir, adoptando políticas económicas que les permitan competir con países semejantes por inversiones y mercados y emular a los mejores dentro de clubes de países con características similares.

Dada la incertidumbre existente sobre los efectos inesperados de las políticas económicas, la competencia y la emulación permiten ir descubriendo la combinación óptima que más conviene a cada Estado. Esta experimentación es imprescindible en un mundo en el que las políticas económicas tienen efectos retroactivos que escapan al control y cálculo de los gobiernos. Desde los años noventa, estalla una crisis sistémica por década –Japón a finales de los ochenta, Asia y Rusia a finales de los noventa, EE UU a principios de la década del 2000 y la Gran Recesión actual–. Los países necesitan a la vez participar en la economía internacional y protegerse de ella.

Dadas estas dificultades, la experimentación y las estrategias adaptativas de países «altamente relacionados» permiten variaciones en política económica que eviten los riesgos asociados a políticas de talla única, como la total desregulación,

«Desde el punto de vista teórico, el artículo utiliza la idea de red para conceptualizar las fuerzas de la globalización y la interdependencia entre Estados».

*«El concepto de red
permite definir la política
económica internacional
como un sistema complejo
con economías nacionales
insertadas en múltiples
redes».*

liberalización y apertura completa típicas de las terapias de choque de los años ochenta. La heterogeneidad en materia de política económica, además, responde al hecho de que los países no compiten en las mismas dimensiones ni tienen las mismas ventajas comparativas.

Empleando el concepto de «redes globales de dependencia», este artículo aporta una nota positiva al debate sobre las consecuencias de la globalización. Las fuentes de ventaja internacional son tan heterogéneas que no confluyen hacia un modelo neoliberal de mínima intervención del Estado en la economía. Existe, sin embargo, un consenso en las políticas de estabilidad macroeconómica y en la apertura a los mercados internacionales de capital. La ineludible interdependencia derivada de la globalización seguirá tensionando la política nacional en una gran parte del mundo. De momento, es en la zona Euro donde estas tiranteces aparecen con mayor crudeza.

1. APRENDER A MANEJAR LA CORRUPCIÓN EN CASA

- **Publicación:** «Corruption Distance and FDI Flows into Latin America», *International Business Review* (en prensa), junio de 2014.
- **José R. Godinez** es profesor de Merrimack College (North Andover, EE UU), y **Ling Liu**, de la Universidad de Edimburgo (Reino Unido).

LA IDEA

Resumen: La exposición previa a la corrupción favorece a los inversores en otros países con menos incidencia de esta práctica.

En los flujos de inversión directa extranjera (IDE), no sólo importan las características institucionales del país receptor, incluida su limpieza, sino también la «distancia de corrupción» entre el país inversor y el destinatario.

Este trabajo analiza la «distancia de corrupción» –la diferencia en cuanto a niveles de corrupción entre dos países– como un subconjunto de la separación institucional.

Hasta ahora, los resultados de los estudios sobre la influencia del grado de corrupción de un país sobre la IDE que éste atrae no han sido concluyentes. Además, se fijaban en la «distancia» institucional en términos absolutos, mientras que esta investigación se centra en el signo de la «distancia» entre el destinatario y el emisor de la inversión, que es positivo si la corrupción es menor en el país receptor, y negativo si es mayor.

Mediante el empleo de datos de la CEPAL sobre la IDE recibida por 12 países de América Latina procedente de más de 30 países, y combinándolos con información sobre percepción de la corrupción de Transparencia Internacional, los autores llegan a la conclusión de que la distancia de signo positivo afecta favorablemente a la inversión directa extranjera.

La corrupción incide negativamente en la IDE llegada de inversores poco habituados al fenómeno en su país de origen, pero esto cambia cuando existe una exposición previa. En este caso, parece que adquieren en sus países habilidades para desenvolverse en este tipo de entornos, y cuando llegan a un lugar menos corrupto les resulta fácil gestionar los mecanismos propios de las transacciones afectadas.

2. AUTOADSCRIPCIÓN DE CLASE Y REDISTRIBUCIÓN

- **Publicación:** «Richer (and Holier) Than Thou? The Effect of Relative Income Improvements on Demand for Redistribution», *Working Paper* 1042, Research Institute of Industrial Economics, Estocolmo, septiembre de 2014. Disponible en el siguiente enlace: <http://www.ifn.se/eng/publications/wp/2014/1042>
- **Mounir Karadja** es estudiante de doctorado del Instituto de Estudios sobre Economía Internacional de la Universidad de Estocolmo; **Johanna Möllerström**, profesora de Economía de la Universidad George Mason (Virginia, EEUU), y **David Seim**, de la Universidad de Toronto (Canadá).

LA IDEA

Resumen: El apoyo personal a la redistribución depende de la posición que uno cree tener en el reparto de la renta. Cuando uno conoce su situación real, la cosa cambia.

Las preferencias de los individuos sobre la redistribución dependen, en gran medida, de la percepción que tengan de su posición en el reparto de la renta, con una menor inclinación por las políticas redistributivas cuanto mejor situado se crea. Sin embargo, es bastante difícil para un individuo saber con precisión dónde se ubica. Según las encuestas, una porción importante de la población de EE UU imagina pertenecer más a la clase media de lo que la realidad le otorga; un resultado que podría explicar, al menos en parte, el menor apoyo a las políticas redistributivas en aquella sociedad.

Los autores de este *paper*, a partir de varias encuestas y ensayos, aportan otro resultado sorprendente: en Suecia, una de las sociedades más redistributivas del mundo, el sesgo va en la dirección opuesta, con lo que un gran número de sus ciudadanos afirman ser más pobres de lo que son. Esto también podría explicar, en parte, su preferencia por políticas de reparto a gran escala. Los autores, además, realizan un experimento para demostrar que una vez se informa a los individuos de su verdadera ubicación, ajustan rápidamente sus convicciones. Los que son más ricos de lo que creían apoyan menos la redistribución.

3. CARBÓN Y CAMBIO CLIMÁTICO EN EE UU

- **Publicación:** «US Climate Change Policy and The Power Sector», The Oxford Institute for Energy Studies, Universidad de Oxford, julio de 2014. Disponible en el siguiente enlace: <http://www.oxfordenergy.org/2014/07/us-climate-change-policy-and-the-power-sector/>
- **David Robinson** es profesor de la Universidad de Oxford y miembro del Oxford Institute for Energy Studies.

LA IDEA

Resumen: En EE UU, el éxito en la lucha contra el cambio climático depende, en gran medida, de las decisiones políticas que se adopten en relación a la generación eléctrica a partir de carbón.

El pasado junio, la Agencia de Protección Ambiental (EPA, en sus siglas en inglés) publicó su propuesta para rebajar los niveles de emisiones de gases de efecto invernadero de las centrales termoeléctricas a partir de carbón, con el fin de reducir las emisiones de CO₂ globales y mejorar la salud pública en Estados Unidos. Se trata de la iniciativa de ámbito federal más ambiciosa contra el cambio climático hasta la fecha. David Robinson realiza un análisis y valoración detallada de su contenido, con un enfoque tanto sectorial como político.

Según el autor, aunque el alcance del proyecto de reducción para 2030 pueda parecer modesto –una bajada del 18% en las emisiones de CO₂ de las centrales térmicas de carbón con respecto a 2012–, no por ello es más asequible. En estos momentos, de acuerdo con las estimaciones de Robinson, la generación eléctrica a partir del carbón representa en EE UU más del 40% del total, sin perspectivas de disminución en los próximos años.

Sin duda, la evolución del consumo de carbón en los años venideros estará condicionada por múltiples circunstancias ajenas a la regulación medioambiental. En este sentido, el autor identifica como factores críticos cuestiones tales como la recuperación de los niveles de demanda eléctrica, la penetración de las renovables o la marcha del precio del carbón frente a otras fuentes primarias de energía, especialmente el gas natural. Para cada uno de estos elementos, aplica un análisis de sensibilidad que facilita la identificación de posibles escenarios de futuro.

Pero es en el ámbito político donde radica la mayor incertidumbre de cara al cumplimiento de los objetivos para el año 2030. Los niveles de emisiones no han permanecido ajenos al debate político. Entre sus detractores se encuentran tanto los Estados con fuertes intereses en el sector del carbón –bien por ser productores o bien por tener una fuerte presencia de la generación eléctrica de origen térmico– como aquellos sectores industriales con consumos muy intensivos en electricidad, que ven con preocupación que esta normativa pueda encarecer el coste del suministro de este tipo de energía.

A consecuencia del intenso y controvertido debate político e ideológico, la *American Clean Energy and Security Act*, el gran proyecto legislativo de 2009 que podría haber servido como revulsivo en la lucha contra el cambio climático, fue tumbada por el Senado, tras su aprobación previa en el Congreso, si bien por escaso margen. La falta de consenso alrededor de la cuestión debilita la posición internacional de Estados Unidos en un momento decisivo en el combate contra el calentamiento del planeta.

4. HACE TIEMPO QUE EL PETRÓLEO RUSO MIRA A ORIENTE

- **Publicación:** «Russia's Natural Gas Policy Toward Northeast Asia: Rationales, Objectives and Institutions», *Energy Policy* 74 (2014), págs. 54-67; y «Japan's Need for Russian Oil and Gas: A Shift in Energy Flows to The Far East», *Energy Policy* 74 (2014), págs. 68-79.
- **Elena Shadrina** es profesora asociada en la Escuela de Estudios de Gobernanza de la Universidad Meiji de Tokio (Japón), y **Masumi Motomura**, investigador jefe en el Departamento de Análisis de Investigación de la Corporación Nacional de Metales, Gas y Petróleo de Japón (JOGMEC).

LA IDEA

Resumen: Rusia está incrementando sus exportaciones de petróleo y gas al Este asiático, en parte para reducir su dependencia de Europa y acercar su destino económico al de China y Japón. Pero esto empezó antes de la crisis de Ucrania.

Rusia es el mayor productor y exportador mundial de gas natural y el segundo de petróleo. Las exportaciones de hidrocarburos generan más de la mitad de los ingresos del presupuesto nacional. Las ventas de estos recursos representan casi un tercio del PIB del país y tres cuartas partes de sus exportaciones. Eso le hace extremadamente vulnerable a las caídas del precio internacional de los hidrocarburos y al descenso de la demanda de sus clientes tradicionales europeos. Incluso antes de que el conflicto en Ucrania agravara las tensiones con Occidente y de que el auge de la producción de petróleo de esquisto en Estados Unidos provocara el desplome de los precios mundiales del petróleo, Moscú ya trabajaba para reducir su dependencia de las compras europeas y para diversificar su clientela expandiendo sus exportaciones hacia el Este asiático, según dos nuevos *papers*.

Moscú ha apoyado de forma oficial la expansión energética rusa hacia el Este desde 2003, un proyecto que se está haciendo realidad poco a poco, a medida que las inversiones en infraestructuras producen nuevas capacidades de transporte –oleoductos o gasoductos– y terminales de exportación. Si en un año tan reciente como el 2000, las ventas rusas al Este asiático eran inexistentes, ahora más de un millón de barriles de petróleo salen diariamente hacia China, Japón y otros países de la región, junto con 10,8 millones de toneladas de gas natural licuado (LNG, en sus siglas en inglés).

Este giro coincide con el impulso de los yacimientos de gas y petróleo en el este de Siberia. Mientras la producción rusa en el oeste está madura y en descenso constante, la de los depósitos orientales crece. Su cercanía a una China hambrienta de energía y un Japón dependiente de sus importaciones ha hecho de Oriente el paso lógico a seguir por Rusia.

La relación entre Europa y Rusia ha estado plagada de conflictos, mientras Pekín y Tokio dan la bienvenida al nuevo suministro. Moscú proporciona ahora el 10 % del petróleo que consume Japón, que le compra cada vez más *oro negro* debido a la proximidad, pero también por el efecto positivo que tiene sobre su capacidad de negociación de precios con sus proveedores de Oriente Medio. En mayo de 2014, la petrolera estatal Gazprom firmó con la China National Petroleum Company –la compañía petrolera nacional del gigante

asiático– un contrato por valor de 400.000 millones de dólares estadounidenses para 30 años de suministro. Este acuerdo histórico, que supone la construcción de un gasoducto con capacidad para unos 9.700 metros cúbicos y un coste de 77.000 millones de dólares, conectará físicamente a los dos vecinos asiáticos y unirá aún más sus futuros económicos.

ODLI. N.º 20, Noviembre 2014

1. EL DESARROLLO ADELGAZA LA ECONOMÍA SUMERGIDA

- Autores: **Rafael La Porta y Andrei Shleifer.**
- Comentario: **Iliana Reggio.**

2. HACERLO BIEN EN LAS REDES SOCIALES INCREMENTA EL VALOR BURSÁTIL DE LA ACCIÓN

- Autores: **Sunghun Chung, Animesh Animesh, Kunsoo Han y Alain Pinsonneault.**
- Comentario: **Andrés Hervás Drane.**

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. Superávits europeos: ¿Misión imposible?

- Autores: **Barry Eichengreen y Ugo Panizza.**

2. Países que no son para emprendedores.

- Autores: **James Liang, Hui Wang y Edward P. Lazear.**

3. Pereza innovadora en la industria energética

- Autores: **María Teresa Costa, Néstor Duch y José García Quevedo.**

4. Exceso de sobrecualificados

- Autor: **Peter Cappelli.**

ODLI. N.º 19, Octubre 2014

1. DECIDIR EN CONTEXTOS DE «PROFUNDA INCERTIDUMBRE»

- Autores: **Nidhi Kalra, Stephane Hallegatte, Robert Lempert, Casey Brown, Adrian Fozzard, Stuart Gill y Ankur Shah.**
- Comentario: **María Cubel y Santiago Sánchez-Pagés.**

2. UNA INMENSA Y COMPLEJA INVERSIÓN EN ENERGÍA

- Autor: **Agencia Internacional de la Energía (AIE).**
- Comentario: **Joan Batalla.**

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. Individuos como «nodos» de las redes sociales

- Autores: **Abhijit V. Banerjee, Esther Duflo, Arun G. Chandrasekhar y Matthew O. Jackson.**

2. Los consumidores ganan al comprar «online».

- Autores: **Néstor Duch-Brown y Bertin Martens.**

3. Las recesiones «fabrican» futuros delincuentes

- Autores: **Brian Bell, Anna Bindler y Steve Machin.**

4. Tabaco e individualismo

- Autores: **John C. Lang, Daniel M. Abrams y Hans De Sterck.**

ODLI. N.º 18, Septiembre 2014

1. LOS RICOS QUE NO LLEGAN A FIN DE MES

- Autores: **Greg Kaplan, Giovanni L. Violante y Justin Weidner**
- Comentario: **José V. Rodríguez Mora.**

2. LA DESAPARICIÓN DEL PAPEL MONEDA

- Autor: **Ken Rogoff.**
- Comentario: **Juan Francisco Rubio-Ramírez.**

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. Robotización y capital

- Autores: **Erik Brynjolfsson, Andrew McAfee y Michael Spence.**

2. Los ejecutivos «de la familia» trabajan menos

- Autores: **Oriana Bandiera, Andrea Prat y Raffaella Sadun.**

3. Concentración empresarial en Japón

- Autores: **Julian Franks, Colin Mayer y Hideaki Miyajima.**

4. Subastas «a la baja» para impulsar las energías renovables

- Autores: **Greg Buckman, Jon Sibley y Richard Bourne.**

ODLI. N.º 17, Agosto 2014

1. ¿UN TUIT, UN VOTO? PREDICCIÓN CON REDES SOCIALES

- Autores: **Harald Schoen, Daniel Gayo-Avello, Paniagoiotis Takis Metaxas, Eni Mustafaraj, Markus Strohmaier y Peter Gloor.**
- Comentario: **Esteban Moro.**

2. LA VISIÓN A LARGO PLAZO ES LA SALIDA

- Autores: **Oxford Martin Commission.**
- Comentario: **Ángel Pascual-Ramsay.**

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. Controles de capitales en el siglo XXI

- Autores: **Barry Eichengreen y Andrew Rose.**

2. La motivación intrínseca es un poderoso incentivo

- Autores: **Timothy Besley y Maitreesh Ghatak.**

3. Microeconomía de la financiación por multitudes

- Autores: **Paul Belleflamme y Thomas Lambert.**

4. Primavera árabe y mercados energéticos

- Autores: **Bassam Fattouh, Laura El-Katiri y Richard Mallinson.**

ODLI. N.º 16, Julio 2014

1. POLÍTICOS EN LOS CONSEJOS DE ADMINISTRACIÓN

- Autores: **Laura Fernández-Méndez, Esteban García-Canal y Mauro F. Guillén.**
- Comentario: **Vicente Cuñat.**

2. LA AUSTERIDAD, UN MAL REMEDIO PARA LA CRISIS

- Autores: **Anusha Chari y Peter Blair Henry.**
- Comentario: **Francesc Granell.**

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. Incertidumbre y estadísticas públicas

- Autor: **Charles F. Manski.**

2. La diversidad cultural, étnica y lingüística lastra la economía

- Autores: **Klaus Desmet, Ignacio Ortuño-Ortín y Romain Wacziarg.**

3. Los motores del «milagro africano»

- Autores: **Margaret McMillan y Kenneth Harttgen.**

4. Un nuevo modelo energético para américa latina

- Autores: **Walter Vergara, Paul Isbell, Ana Rios, José Ramón Gómez y Raúl Jiménez.**

ODLI. N.º 15, Junio 2014

1. LA NUEVA POLÍTICA DE LAS REDES SOCIALES

- Autores: **Ismael Peña-López, Mariluz Congosto y Pablo Aragón.**
- Comentario: **Manuel Cebrián.**

2. LA RECETA ESTADOUNIDENSE PARA RESUCITAR A LA INDUSTRIA

- Autores: **Oya Celasun, Gabriel Di Bella, Tim Mahedy y Chris Papageorgiou .**
- Comentario: **Jordi Catalán.**

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. El algoritmo es la nueva frontera

- Autores: **Hazekia Agwara, Philip Auerswald y Brian Higginbotham.**

2. La gran convergencia de género

- Autora: **Claudia Goldin.**

3. EE UU y la Eurozona, mercados laborales similares

- Autores: **Mai Dao, Prakash Loungani y Davide Furceri.**

4. El peligro de contratar a conocidos como proveedores

- Autores: **Ting Chen, Hagit Levy, Xiumin Martin y Ron Shalev.**

ODLI. N.º 14, Mayo 2014

1. ¿ADIÓS A LA POLÍTICA DE TELECOMUNICACIONES?

- Autor: **Ingo Vogelsang**.
- Comentario: **Bernardo Lorenzo**.

2. UNA ECONOMÍA GLOBAL MÁS FRAGMENTADA

- Autores: **Vinod K. Aggarwal** y **Simon J. Evenett**.
- Comentario: **José Fernández-Albertos**.

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. Política industrial selectiva

- Autores: **Nick Crafts** y **Alan Hughes**.

2. El valor de la educación financiera

- Autora: **Annamaria Lusardi**.

3. Las ciudades como mercados de trabajo

- Autor: **Alain Bertaud**.

4. En defensa del uno por ciento

- Autor: **Gregory Mankiw**.

ODLI. N.º 13, Abril 2014

1. ¿COMPENSA SER EMPRENDEDOR?

- Autores: **Ross Levine** y **Yona Rubinstein**.
- Comentario: **Esteban García-Canal**.

2. EL CONTAGIO DE LA PRODUCTIVIDAD

- Autores: **Alwyn Young**.
- Comentario: **Antonio Romero-Medina**.

OTRAS IDEAS DE INTERÉS

1. El retorno de la educación

- Autores: **Eric A. Hanushek**, **Guido Schwerdt**, **Simon Wiederhold** y **LugerWoessman**.

2. La importancia de los puntos de referencia

- Autores: **Eric J. Allen**, **Patricia M. Dechow**, **Devin G. Pope** y **George Wu**.

3. Economía del comportamiento en la energía

- Autores: **Daphne Geelen**, **Angèle Reinders** y **David Keyson**.

4. La paradoja de Solow recupera su lugar

- Autores: **Daron Acemoglu**, **David Autor**, **David Dorn**, **Gordon H. Hanson** y **Brendan Price**.

ODLI, N.º 12, Marzo 2014

1. ¿HABLANDO SE ENTIENDE LA GENTE? EL PAPEL DE LAS OPINIONES INESPERADAS

- Autores: **Edward L. Glaeser** y **Cass R. Sunstein**.
- Comentario: **Óscar Calvo**.

2. EL TELETRABAJO FUNCIONA

- Autores: **Nicholas Bloom**, **James Liang**, **Johan Roberts** y **Zhichun Jenny Ying**.
- Comentario: **Sara de la Rica**.

OTRAS IDEAS DE INTERES

1. Cooperación en vez de depredación

- Autores: **Matt Marx**, **Joshua S. Gans** y **David H. Hsu**.

2. La democracia no frena las desigualdades

- Autores: **Adam Bonica**, **Nolan McCarty**, **Keith T. Poole** y **Howard Rosen**.

3. Miseria literaria y miseria económica

- Autores: **R. Alexander Bentley**, **Alberto Acerbi**, **Paul Ormerod** y **Vasileios Lampos**.

4. Lucha climática y competitividad empresarial

- Autores: **Johannes Thema**, **Felix Suerkemper**, **Katharina Grave** y **Adrian Amelung**.

5. La paradoja de Los Ángeles

- Autores: **Comisión Los Ángeles 2020**.

ODLI, N.º 11, Febrero 2014

1. LOS PERJUICIOS DE LAS IMPORTACIONES CHINAS

- Autores: **David H. Autor**, **David Dorn** y **Gordon H. Hanson**.
- Resumen y comentario: **Raquel Carrasco**.

2. LOS CONSEJEROS EXTERNOS APORTAN POCO

- Autores: **Ji-Hwan Lee**, **Chul Choi** y **Jae Min Kim**.
- Resumen y comentario: **Rafel Crespi-Cladera**.

3. LA INFLACIÓN NO ES LA SALIDA

- Autores: **Guillermo Calvo**, **Fabrizio Coricelli** y **Pablo Ottonello**.
- Resumen y comentario: **Josep Pijoan-Mas**.

ODLI, N.º 10, Enero 2014

1. LA POLARIZACIÓN POLÍTICA DAÑA LA ECONOMÍA

- Autor: **Marina Azzimonti**.
- Resumen y comentario: **Belén Barreiro**.

2. LA SUSTITUCIÓN DEL TRABAJO HUMANO

- Autor: **Michael A. Osborne** y **Carl Benedikt Frey**.
- Resumen y comentario: **Cecilia Castaño**.

3. ENCONTRAR A CUALQUIERA EN MENOS DE 12 HORAS

- Autores: **Manuel Cebrián** y **Iyad Rahwan**.
- Resumen y comentario: **Esteban Moro**.

ODLI, N.º 9, Diciembre 2013

1. EL INCIERTO FUTURO DEL CRECIMIENTO

- Autor: **Dani Rodrik**.
- Resumen y comentario: **Antón Costas Comesaña**.

2. EL INTERNET DE TODO

- Autor: **Michael Mandel**.
- Resumen y comentario: **César Molinas**.

3. EL COSTE DE LA DIVERSIDAD CULTURAL

- Autores: **Victor Ginsburgh** y **Shlomo Weber**.
 - Resumen y comentario: **Ignacio Zubiri**.
-

ODLI N.º 8, Noviembre 2013

1. EL CAPITAL ESTÁ DE REGRESO

- Autores: **Thomas Piketty** y **Gabriel Zucman**.
- Resumen: **Facundo Alvaredo**.
- Comentario: **Francesc Trillas**.

2. LA UE PROTEGE A LOS GOBIERNOS FRENTE A SUS PROPIAS SOCIEDADES

- Autor: **Christopher Bickerton**.
- Opinión y comentario: **Ignacio Molina**.

3. EL TAMAÑO EN LA BANCA SÍ IMPORTA

- Autores: **Franziska Bremus**, **Claudia Buch**, **Katheryn Russ** y **Monika Schnitzer**.
 - Comentario y análisis: **Tommy E. Murphy**.
-

ODLI N.º 7, Octubre 2013

1. AHORRAR TRAS LAS CRISIS ECONÓMICAS

- Autores: **Joshua Aizenman** e **Ilan Noy**.
- Opinión y comentario: **Óscar Calvo**.

2. DOCE TECNOLOGÍAS INNOVADORAS

- Autores: **James Manyika**, **Richard Dobbs**, **Michael Chui** y **Jacques Bughin**.
- Opinión y comentario: **María Guadalupe**.

3. LA MONARQUÍA COMO MARCA CORPORATIVA

- Autores: **John M. T. Balmer**, **Stephen A. Greyser**, **Richard P. Chapman** y **Mats Urde**.
- Opinión y comentario: **Francisco J. Laporta**.

ODLI Nº. 6, Septiembre 2013

1. EMPLEADOS EN LOS CONSEJOS DE ADMINISTRACIÓN

- Autores: **Benjamin Balsmeier, Andreas Bermig y Alexander Dilger.**
- Opinión y comentario: **Vicente Salas.**

2. DEMOCRACIA COGNITIVA

- Autores: **Henry Farrell y Cosma Shalizi.**
- Opinión y comentario: **Fernando Vallespín.**

3. UN BUEN NEGOCIO: DAR ENERGÍA A QUIENES NO LA TIENEN

- Autores: **Pepuyake Bardouille.**
 - Opinión y comentario: **Pedro Linares.**
-

ODLI Nº. 5, Agosto 2013

1. MÁS CONEXIÓN NO IMPLICA MÁS MOVILIZACIÓN

- Autores: **Navid Hassanpour, Ji Liu y Sekhar Tatikonda.**
- Opinión y comentario: **Ignacio Sánchez Cuenca.**

2. EL COMERCIO SIGUE SALIENDO CARO

- Autores: **Jean François Arvis, Yann Duval, Ben Shepherd y Chorthip Utoktham.**
- Opinión y comentario: **Juan Tugores.**

3. LO QUE NO SE DEBE PODER COMPRAR

- Autor: **Michael J. Sandel.**
 - Opinión y comentario: **Josep Joan Moreso.**
-

ODLI, Nº. 4, Julio 2013

1. EL ALQUILER REDUCE EL DESEMPLEO

- Autores: **David G. Blanchflower y Andrew J. Oswald.**
- Opinión y comentario: **José García Montalvo.**

2. CUANDO SE MUEREN LOS FUNDADORES

- Autores: **Sacha O. Becker y Hans K. Hvide.**
- Opinión y comentario: **Emilio Ontiveros.**

3. EL NEXO RIESGO-BENEFICIO DE LA INNOVACIÓN

- Autores: **William Lazonick y Mariana Mazzucato.**
- Opinión y comentario: **Kenneth A. Dubin.**

ODLI, Nº. 3, Junio 2013

1. INNOVACIONES DEPREDAADORAS

- Autores: **Larry Downes** y **Paul F. Nunes**.
- Opinión y comentario: **Diego Comin**.

2. ANTE UN MUNDO QUE SE FRENA, AMÉRICA LATINA HA DE REFORMAR

- Autor: **Andrew Powell**.
- Opinión y comentario: **Manuel Alcántara Sáez**.

3. ¿ES ÚTIL LA OMC? LAS CADENAS DE VALOR GLOBALES SE DESARROLLAN AL MARGEN DE LA OMC

- Autor: **Richard Baldwin**.
 - Opinión y comentario: **Federico Steinberg**.
-

ODLI, Nº. 2, Mayo 2013

1. LA BRECHA DE GÉNERO SE INVIERTE EN LOS SECTORES MÁS DESFAVORECIDOS: LOS HOMBRES BAJAN Y LAS MUJERES SUBEN POR LA EDUCACIÓN

- Autores: **David Autor** y **Melanie Wasserman**.
- Opinión y comentario: **Inés Alberdi**.

2. ECONOMÍA, DEMOGRAFÍA E INSTITUCIONES BAILAN JUNTAS LA DANZA DE CHINA, JAPÓN Y COREA

- Autor: **Masahiko Aoki**.
- Opinión y comentario: **Carlos Alonso Zaldívar**.

3. EN UN MUNDO TECNOLÓGICAMENTE INTERDEPENDIENTE, LA OPCIÓN POR UN MODELO DE SOCIEDAD INNOVADORA U OTRO ESTÁ LIMITADA

- Autores: **Daron Acemoglu**, **James A. Robinson** y **Thierry Verdier**.
 - Opinión y comentario: **Víctor Pérez-Díaz** y **Juan Carlos Rodríguez**.
-

ODLI, Nº. 1, Abril 2013

1. EL CRECIMIENTO ECONÓMICO NO ES NI CONTINUO NI ETERNO

- Autor: **Robert J. Gordon**.
- Opinión y comentario: **Josep M^a. Colomer**.

2. EL ESTADO-NACIÓN ES PARTE DE LA SOLUCIÓN. EVITA EL NACIONALISMO Y EL PROTECCIONISMO

- Autor: **Dani Rodrik**.
- Opinión y comentario: **Antón Costas**.

3. LA DISTINCIÓN ENTRE INDUSTRIA Y SERVICIOS HA QUEDADO OBSOLETA

- Autores: **James Manyika**, **Jeff Sinclair**, **Richard Dobbs**, **Gernot Strube**, **Louis Rassey**, **Jan Mischke**, **Jaana Remes**, **Charles Roxburgh**, **Katy George**, **David O'Halloran** y **Sreenivas Ramaswamy**.
- Opinión y comentario: **Mauro Guillén**.